

Scop

Prezentul document conține informații esențiale referitoare la acest produs de investiții. Documentul nu constituie material publicitar. Informațiile vă sunt oferite în virtutea unei obligații legale, pentru a vă ajuta să înțelegeți natura, riscurile, costurile, câștigurile și pierderile potențiale care derivă din acest produs și pentru a vă ajuta să îl comparați cu alte produse.

Produsul**Asigurare de viață cu componentă investițională FUTURE INVEST PROTECT**

Asigurător: UNIQA Asigurări de viață S.A., societate administrată în sistem dualist, cu sediul social în București, Str. Nicolae Caramfil, nr. 25, Sector 1, București, înmatriculată la ORC sub nr. J1992023525406, CUI 1589754, autorizată de Autoritatea de Supraveghere Financiară, Cod Unic în Registrul Asigurătorilor: RA – 003/2003, Cod LEI: 529900L3YL1512DQN720, site web: www.uniqa.ro.

Sunați la (+40) 374.400.410 pentru mai multe informații.

Autoritatea de Supraveghere Financiară este responsabilă de supravegherea UNIQA Asigurări de viață S.A. în legătură cu prezentul document cu informații esențiale.

Data elaborării prezentului document: 12.07.2025

Sunteți pe cale să achiziționați un produs care nu este simplu și poate fi dificil de înțeles.

În ce constă acest produs?

Tip Asigurare de viață unit linked (cu componenta de investiție).

Termen (Scadență) 20 de ani sau, pentru Contractanți cu vârsta mai mare de 45 de ani, ori copii cu vârsta mai mare de 5 ani până la vârsta maximă de 65 de ani a Contractantului sau până la vârsta maximă de 25 de ani a copilului Asigurat (anume care dintre cele două situații apare întâi).

Obiective Produsul de asigurare oferă o combinație echilibrată între protecție și oportunitățile de investiție. Componenta de protecție inclusă în produs acoperă riscurile de deces din orice cauză al Contractantului, deces din accident al Contractantului, invaliditate permanentă totală din accident sau îmbolnăvire a Contractantului și preluare a plății primelor în caz de deces sau invaliditate totală din accident sau îmbolnăvire a Contractantului, iar prima aferentă riscurilor menționate anterior reprezintă 50% din prima totală și nu participă la investiție. Prin componenta de investiții, reprezentată de diferența dintre prima plătită și prima aferentă riscurilor, se oferă acces la diverse programe de investiții ce pot fi accesate în funcție de strategia investițională și apetitul la risc al clientului, detaliile fondurilor de investiții aferente se regăsesc în Prospectul de emisiune și "Documentul cu informații esențiale" ale fiecărui fond. Randamentele Programelor de investiții sunt direct legate de performanțele instrumentelor financiare și nu sunt garantate, iar riscul investițional este asumat integral de clientul care achiziționează produsul. Performanțele anterioare nu reprezintă o garanție a rezultatelor viitoare.

Investitor individual vizat: Produsul este destinat persoanelor care doresc să adere la Programele de investiții ale Asigurătorului pe termen mediu și lung, în beneficiul copilului, înțelegând și acceptând riscul de a suporta pierderi financiare, și care vor totodată să ofere acestuia protecție financiară pentru evenimente neprevăzute ce pot avea loc pentru Contractant.

Beneficii și costuri ale asigurării: Asigurarea de viață cu componentă de investiție poate fi achiziționată de Contractanți cu vârste între 18 și 60 ani pentru copii Asigurați cu vârsta mai mică de 18 ani și oferă beneficii atât la maturitatea Contractului, cât și prin componenta de protecție după cum urmează:

- **La maturitate**, în cazul în care copilul Asigurat este în viață, acesta primește Valoarea contului individual de unități, după deducerea eventualelor datorii restante, conform prevederilor condițiilor de asigurare.

- **În cazul decesului din orice cauză** al Contractantului, Beneficiarul (copilul Asigurat) primește suma asigurată valabilă la data evenimentului asigurat. **În cazul decesului din accident** al Contractantului, Beneficiarul primește suplimentar suma asigurată pentru acest risc, valabilă la data evenimentului asigurat. În situația în care decesul se produce ca urmare a unui Accident din trafic rutier, Beneficiarul primește dublul sumei asigurate aferente riscului de Deces din Accident.

- **În cazul Invalidității permanente totale din accident sau îmbolnăvire a Contractantului**, Beneficiarul primește suma asigurată valabilă la data evenimentului asigurat pentru acest risc. **În cazul producerii Invalidității totale din accident sau îmbolnăvire a Contractantului sau Decesul acestuia**, Asiguratorul va plăti valoarea primelor scadente de asigurare (**Preluare a plății primelor**), pe toată durata menținerii Invalidității și maxim până la data de maturitate sau până la data decesului Asiguratului.

Asiguratorul va acorda beneficiile descrise mai sus conform prevederilor condițiilor de asigurare și nu va fi răspunzător pentru acoperirea evenimentelor survenite ca urmare a uneia dintre situațiile încadrate ca EXCLUDERI.

Valoarea acestor beneficii este indicată în secțiunea "**Care sunt riscurile și ce aș putea obține în schimb?**". Toate cifrele din exemplu sunt calculate pentru următorul profil de client: vârsta Contractantului 35 ani, vârsta Asiguratului 5 ani, contract încheiat pe termen de 20 ani, cu 240 de plăți de prime lunare. În primul an de asigurare, valoarea primei totale lunare este de 200 Lei. Începând cu al doilea an contractual, se va aplica automat la fiecare Aniversare un procent de indexare de 3% a primei de asigurare și a sumelor asigurate aferente riscurilor de protecție, raportat la valorile din anul precedent, pe toată durata Contractului de asigurare, conform prevederilor condițiilor de asigurare. În mod particular, în cazul riscului de Deces din orice cauză al Contractantului, prima de asigurare va fi indexată automat cu 3% la fiecare Aniversare, raportat la prima de asigurare din anul precedent, iar valoarea sumei asigurate va fi majorată raportat la creșterea de primă, vârsta Contractantului la aniversare și durata rămasă până la maturitatea contractului de asigurare. Prima de investiții va fi indexată automat de asemenea, cu 3% la fiecare Aniversare, raportat la prima de asigurare din anul precedent. Evoluția primei de asigurare lunare și a sumelor asigurate este prezentată în Oferta de asigurare. Costurile asigurării sunt menționate în secțiunea "**Care sunt costurile?**".

Renunțarea la contractul de asigurare se poate face de către Contractant prin trimiterea unei notificări scrise către Asigurator, în termen de 20 (douăzeci) de zile de la data emiterii sau în 30 (treizeci) de zile de la data emiterii în cazul contractelor comercializate la distanță, în vederea încetării acestuia. În acest caz, Polița va fi anulată și Asiguratorul va returna Contractantului prima inițială încasată de acesta anterior denunțării, mai puțin taxa de Poliță, cu condiția să nu fi survenit un risc asigurat. Renunțarea la asigurare, după încetarea termenului menționat anterior, va duce la încetarea Poliței de asigurare fără returnarea vreunei sume, cu excepția situației în care primele de asigurare au fost achitate integral pentru cel puțin 1 (un) an contractual, caz în care se va achita Valoarea de Răscumparare a contractului, conform condițiilor contractuale.

Asiguratorul poate rezilia unilateral contractul pentru declarație inexactă sau reticență făcută cu rea-credință de către Asigurat/Contractant, conform dispozițiilor din art. 2204 din Codul Civil sau, conform dispozițiilor legale sau a sancțiunilor internaționale. De

asemenea, contractul încetează la data la care Contractantul sau Asiguratul solicită denunțarea, cu respectarea termenului de preaviz prevăzut de lege, sau automat la data de maturitate a contractului sau data decesului Asiguratului.

În cazul neplății primei de asigurare, acoperirea prin asigurare rămâne valabilă o lună de la data primei scadențe neachitate, iar în cazul în care prima de asigurare rămâne neachitată pentru 3 (trei) luni de la data primei scadențe neachitate, contractul se reziliază.

Care sunt riscurile și ce as putea obține în schimb?

INDICATOR DE RISC



Indicatorul de risc presupune păstrarea produsului până la sfârșitul termenului contractual (în acest exemplu 20 de ani). Riscul real poate varia semnificativ dacă încasați anticipat și puteți primi o sumă mai mică. Este posibil să plătiți costuri suplimentare semnificative pentru încasarea anticipată. Este posibil să nu fiți în măsură să încetați să dețineți produsul dumneavoastră cu ușurință sau să fiți nevoit să încetați să îl dețineți la un preț care influențează în mod semnificativ suma primită înapoi.

Cele mai importante riscuri aferente acestui produs sunt: riscul de lichiditate, riscul de piață și riscul de credit. Aceste riscuri au fost analizate și se prezintă sintetic în indicatorul de risc.

Fondurile de investiții aferente programelor de investiții disponibile pentru acest produs sunt încadrate în propria clasă de risc, conform Documentului cu informații esențiale ale fiecărui fond de investiții.

Indicatorul sintetic de risc arată nivelul de risc al acestui produs în comparație cu alte produse. Aceasta indică probabilitatea ca produsul să implice o pierdere de bani din cauza evoluțiilor înregistrate pe piețe sau din cauză că nu suntem în măsură să efectuăm plăți către dumneavoastră.

Am încadrat acest produs în clasa de risc 3 din 7, care este o clasă scăzută spre medie de risc. Această încadrare arată că pierderile potențiale asociate performanței viitoare vor avea un nivel mediu spre scăzut și că este puțin probabil ca deteriorarea condițiilor de piață să afecteze capacitatea UNIQA Asigurări de viață S.A. de a efectua plăți către dumneavoastră.

Acest produs nu include nicio protecție împotriva performanței viitoare a pieței și, prin urmare, puteți pierde toată investiția dumneavoastră sau o parte din aceasta.

Dacă nu suntem în măsură să vă plătim suma datorată, puteți pierde întreaga investiție.

Puteți beneficia de o schemă de protecție a consumatorilor (a se vedea secțiunea „Ce se întâmplă dacă UNIQA Asigurări de viață S.A. nu este în măsură să plătească”). Indicatorul de risc de mai sus nu ia în considerare această protecție.

Scenarii de performanță

Ce anume veți obține de pe urma acestui produs depinde de performanța viitoare a pieței. Evoluțiile viitoare ale pieței sunt incerte și nu pot fi prevăzute cu precizie.

Scenariile nefavorabile, moderate și favorabile prezentate sunt ilustrații care utilizează performanțele cele mai nefavorabile, medii și cele mai bune ale produsului.

Perioada de deținere recomandată: 20 ani Exemplu investiție: 1.200 Lei în primul an Prima de asigurare: 2.400 Lei (eșalonată) pe an, în primul an		Dacă ieșiți după 1 an	Dacă ieșiți după 10 ani	Dacă ieșiți după 20 ani
		Valoare de răscumpărare = 0	Valoare de răscumpărare = valoarea contului	Indemnizație la maturitate = valoarea contului
Scenarii în caz de supraviețuire				
Scenariul minim Nu există un randament minim garantat. Ați putea pierde toată investiția dumneavoastră sau o parte din aceasta.				
Scenariul de criză	Ce ati putea obține după deducerea costurilor	0 Lei	de la 13.672 Lei la 13.680 Lei	de la 32.071 Lei la 32.105 Lei
	Randamentul mediu în fiecare an	Nu este cazul	de la -13,95% la -13,93%	de la -8,16% la -8,15%
Scenariul nefavorabil	Ce ati putea obține după deducerea costurilor	0 Lei	de la 14.771 Lei la 15.937 Lei	de la 37.199 Lei la 43.206 Lei
	Randamentul mediu în fiecare an	Nu este cazul	de la -12,33% la -10,77%	de la -6,27% la -4,45%
Scenariul moderat	Ce ati putea obține după deducerea costurilor	0 Lei	de la 15.977 Lei la 16.590 Lei	de la 43.423 Lei la 46.841 Lei
	Randamentul mediu în fiecare an	Nu este cazul	de la -10,72% la -9,95%	de la -4,40% la -3,51%
Scenariul favorabil	Ce ati putea obține după deducerea costurilor	0 Lei	de la 17.025 Lei la 17.841 Lei	de la 49.367 Lei la 54.345 Lei
	Randamentul mediu în fiecare an	Nu este cazul	de la -9,42% la -8,48%	de la -2,91% la -1,84%
Suma investită în timp		1.200 Lei	13.757 Lei	32.244 Lei
Valoarea primei de asigurare plătite în timp		2.430 Lei	27.543 Lei	64.519 Lei
Scenariu în caz de deces al Contractantului				
Deces din orice cauză	Ce ar putea obține beneficiarii dumneavoastră după costuri	106.344 Lei	132.711 Lei	157.538 Lei

Acest tabel prezintă o estimare în ceea ce privește suma de bani pe care o puteți primi în următorii 20 de ani, în funcție de diferitele scenarii, presupunând că plătiți 2.400 Lei în primul an de asigurare, din care 1.200 Lei pentru componenta de investiții, eșalonat în rate lunare, prima de asigurare crescând cu un procent de indexare de 3%, conform celor menționate în secțiunea “În ce constă acest produs?”. Scenariile

prezentate sunt o ilustrare a performanței viitoare și nu constituie un indicator exact. Suma pe care o veți obține va depinde de modul în care evoluează piața și de durata de timp pe care pastrați investiția/produsul.

Scenariul de criză arată ceea ce ați putea obține în circumstanțe extreme ale pieței.

Acest tip de scenariu a avut loc pentru o investiție între 1 și 20 de ani.

Pentru acest produs, banii nu se pot încasa cu ușurință anticipat. În cazul în care ieșiți din investiție mai devreme decât perioada de deținere recomandată este posibil să fiți nevoit(ă) să plătiți costuri suplimentare.

Cifrele indicate includ toate costurile produsului în sine, inclusiv prima aferentă riscurilor, și includ costurile distribuitorului produsului de asigurare. Cifrele nu iau în considerare situația dumneavoastră fiscală, care poate afecta, de asemenea, suma pe care o primiți.

Ce se întâmplă dacă UNIQA Asigurări de viață S.A. nu este în măsură să plătească?

În cazul falimentului unui Asigurator, efectuarea plăților de indemnizații, despăgubiri rezultate din contractele de asigurare facultative și obligatorii către Asigurați, Beneficiari ai asigurării și/sau terțe persoane pagubite, este garantată prin Fondul de Garantare, constituit în condițiile legii prin contribuția Asiguratorilor, la schema de garantare în domeniul asigurărilor și are drept scop protejarea creditorilor de asigurări de consecințele insolvenței unui Asigurator. Fondul de garantare este constituit, administrat și utilizat de către Fondul de Garantare a Asiguraților, persoana juridică de drept public, ce asigură efectuarea plății indemnizațiilor/ despăgubirilor din disponibilitățile sale, către creditorii de asigurari, potrivit plafonului, stabilit de Legea 213/2015.

Care sunt costurile?

Evoluția în timp a costurilor Tabelele prezintă sumele care sunt luate din investiția dumneavoastră pentru a acoperi diferite tipuri de costuri. Aceste sume depind de cât de mult investiți, de durata pe care dețineți produsul și de performanța produsului. Sumele prezentate aici sunt ilustrații bazate pe un exemplu de sumă investită și pe diferite perioade de investiții posibile.

Am presupus: se plătește o prima de 2.400 de lei în primul an și taxa de poliță de 30 de lei, doar la începutul contractului.

	Dacă răscumpărați după 1 an	Dacă răscumpărați după 10 ani		Dacă răscumpărați (încasați) după 20 ani	
Total costuri	2.430 Lei	de la 14.952 Lei	la 15.265 Lei	de la 38.060 Lei	la 39.744 Lei
Impactul anual al costurilor (*)	-	de la 12,05%	la 12,47%	de la 5,48%	la 5,93%

(*) Acesta ilustrează modul în care costurile (inclusiv prima aferentă riscurilor) vă reduc randamentul în fiecare an pe parcursul perioadei de deținere. De exemplu, acesta arată că, dacă ieșiți la sfârșitul perioadei de deținere recomandate, randamentul mediu anual este estimat de la 4,67% până la 5,87% înainte de deducerea costurilor și de la -4,40% până la -3,51% după deducerea costurilor.

Structura costurilor

Costuri unice la intrare sau la ieșire		Impactul anual al costurilor în cazul în care răscumpărați după 5 ani
Costuri de intrare	Aceste costuri sunt deja incluse în primele pe care le plătiți.	50,35 %
Costuri de ieșire	Nu percepem comision de ieșire pentru acest produs după 5 ani.	0 %
Costuri curente pe an		
Comisioane de administrare și alte costuri administrative sau de operare	1.4%-1.8 % din valoarea investiției dumneavoastră pe an. Aceasta este o estimare bazată pe investițiile suport.	1,4 % - 1,8 %
Costuri de tranzacționare	0% din valoarea investiției dumneavoastră pe an. Aceasta este o estimare a costurilor suportate atunci când cumpărăm și vindem investițiile suport pentru produs. Suma reală va varia în funcție de cât de mult cumpărăm și vindem.	0 %
Costuri accesorii suportate în condiții specifice		
Comisioane de performanță	Nu există comision de performanță pentru acest produs.	0 %

Costurile reale pot varia în funcție de opțiunea de investiții și de randamentul viitor al acestora, dar pot să apară și în situația în care Contractantul alege anumite opțiuni disponibile pe parcursul Contractului (de exemplu: indexare sau răscumpărări parțiale).

Cât timp ar trebui să îl păstrez și pot reține banii anticipat?

Perioada de deținere recomandată este egală cu durata Contractului de asigurare, așa cum a fost stabilită la semnarea acestuia.

Contractul poate fi încetat anticipat oricând, la cererea Contractantului. Asiguratorul va oferi Contractantului plata Valorii de rascumparare a Politei, dar nu mai devreme de 1 (un) an de la începerea asigurării, cu condiția plății integrale a primelor pentru această perioadă. Valoarea primită depinde de momentul răscumpărării, așa cum este prezentată în tabelul din Oferta privind evoluția estimată a Contractului de asigurare.

Cum pot depune o reclamație?

Orice nemulțumire reclamată de către Asigurat și/ sau Contractantul Asigurării în legătură cu interpretarea și executarea Contractului de asigurare va fi soluționată prin formularea unei petiții scrise trimise/ depuse: la oricare dintre sediile Asiguratorului sau ale Raiffeisen Bank; prin intermediul poștei electronice, la adresa de e-mail: reclamații_viata@uniqa.ro sau completând formularul online de reclamații pe website-ul www.uniqa.ro. Petiția va fi analizată de Asigurator și va fi finalizată prin transmiterea, în termen de maximum 30 (treizeci) de zile, a unui răspuns scris, punctual și argumentat către persoana care a formulat-o.

De asemenea, petițiile se pot transmite și către Autoritatea de Supraveghere Financiară la: <https://portal.asfromania.ro>.

Alte informații relevante

Informații individuale necesare privind produsul de asigurare în forma sa concretă vor fi primite la încheierea Contractului. Fundamentele contractuale sunt reglementate în Condițiile contractuale de asigurare ale produsului, pe care le veți primi înainte de încheierea Contractului și pe care avem rugămintea să le parcurgeți. Mai multe informații pot fi găsite accesând website-ul www.uniqa.ro.

Informații suplimentare cu privire la fondurile de investiții se regăsesc în “Documentul cu informații esențiale”, precum și în prospecte, rapoarte periodice, ce pot fi găsite la: www.uniqa.ro/persoane-fizice/viata-si-sanatate/asigurare-future-invest-protect

1. INCLUDEREA RISCURILOR DE DURABILITATE IN DECIZIILE DE INVESTITII

1.1. Ce sunt riscurile de durabilitate?

UNIQA Asigurări de viață S.A (UNIQA) in calitate de investitor, a dezvoltat un set de principii si procese care determina masuri continue pentru identificarea si reducerea riscurilor de durabilitate.

- Un risc de durabilitate este definit ca un risc de mediu, social sau de guvernanta, care poate avea un impact negativ semnificativ asupra valorii unei investitii. Aceste principii si procese sunt integrate in instructiunile interne UNIQA, servind drept set de reguli si indrumari pentru investitiile noastre de capital durabile.
- Luarea in considerare a riscurilor de durabilitate in investitie se realizeaza prin definirea, de catre UNIQA, a excluderilor si a criteriilor negative. Acestea au fost definite pentru anumite activitati corporative si guvernamentale pe care le consideram critice si, prin urmare, foarte riscante in termeni de durabilitate. Mai exact, aceste criterii se refera la anumite domenii de activitate (cum ar fi tutunul, carbunele), tehnologii (cum ar fi utilizarea energiei nucleare) sau practici (cum ar fi coruptia, incalcarea drepturilor omului).
- Criteriile de excludere si cele negative sunt definite si operationalizate in ghidurile interne UNIQA, fiind revizuite si adaptate constant, pentru a asigura caracterul complet si relevanta lor continua.

1.2. Cum sunt identificate riscurile de durabilitate?

Identificarea riscurilor de durabilitate ale unei investitii specifice este deja efectuata in cadrul procesului de analiza si luare a deciziilor inainte de initierea unei investitii. In acest proces, emitentii sunt evaluati pe baza criteriilor negative si de excludere definite de UNIQA, folosind o baza de date de la specialisti externi. Daca este necesar, experti suplimentari sunt consultati pentru efectuarea evaluarilor. Deoarece riscurile de durabilitate au adesea un caracter dinamic, investitiile existente sunt, de asemenea, revizuite in mod continuu. Rezultatele acestor analize sunt incorporate intr-un raport anual de control, care evalueaza amplexarea activelor in termeni de excludere si criterii negative. Astfel, se pot identifica modificarile in timp si orice abateri de la obiective.

1.3. Cum ne ocupam de riscurile de durabilitate?

UNIQA stabileste obiective anuale sau valori maxime pentru riscurile de durabilitate in procesul investitional. Criteriile de excludere ar trebui evitate in principiu. Pentru a corecta abaterile de la obiective sau pentru a implementa masurile de diminuare a riscului planificate, este disponibila vanzarea unei pozitii sau rascumpararea unei obligatiuni. Intr-o masura limitata sau in cazuri individuale, angajamentul activ poate fi exercitat si prin influenta formala sau informala, cu scopul de a reduce riscurile de durabilitate intr-o pozitie individuala.

2. IMPACTUL ASTEPTAT AL RISCURILOR DE DURABILITATE ASUPRA RENTABILITATII

2.1 Durabilitatea si performanta investitionala

Suntem convinsi ca o strategie de investitii durabila poate avea succes economic pe termen lung si poate fi un plus adus obiectivelor de investitii traditionale de rentabilitate, securizare si lichiditate. Considerarea riscurilor sociale, de mediu si de guvernanta, in contextul deciziilor de investitii, este imperativa din punct de vedere economic si face parte din responsabilitatea noastra morala. Reputatia in randul clientilor, loialitatea angajatilor ce detin calificari corespunzatoare si structuri care nu sunt afectate de coruptie sunt factori de succes economic sau, daca sunt negativi, factori de risc pentru companii, tari si investitorii acestora.

2.2 Efectele in detaliu

Mai jos sunt enumerate cateva dintre efectele negative asteptate asupra randamentelor, pe baza riscurilor individuale de durabilitate sau a criteriilor de excludere si negative definite in instructiunile interne ale UNIQA. Pentru companii, acestea sunt, de exemplu, urmatoarele:

- **Energia nucleara** este adesea privita ca o contributie fara emisii de CO2 la protectia climei, dar in acelasi timp reprezinta o tehnologie ecologica si sociala cu risc ridicat (recomandari de siguranta incidente recurente), care ridica si problema depozitarii finale a deseurilor nucleare. Cazul Fukushima / TEPCO din anul 2011 a demonstrat in mod impresionant vulnerabilitatea nu numai a companiilor din industria nucleara, ci si a statelor care se bazeaza foarte mult pe aceasta sursa de energie.
- **Industria tutunului** este in retragere, cel putin in tarile dezvoltate, din cauza restrictiilor legale si a unei schimbari ample de constientizare din partea populatiei.
- **Sursele de energie fosila** sunt unele dintre cei mai mari emitatori de gaze cu efect de sera si sunt astfel printre principalele cauze ale incalzirii globale. Cadrul politic se schimba in asa fel incat sursele regenerabile de energie sa inlocuiasca sursele de energie fosila pe cat posibil. Se asteapta ca sursele de energie fosila sa genereze randamente diminuate. Mai mult, sursele de energie fosila, cum ar fi rezervele de petrol si gaze, pot deveni „active blocate” care raman in subsol si nu sunt extrase. Companiile care produc, prelucreaza, transporta sau vand petrol, gaze si carbune sunt printre perdantii economici in acest scenariu realist. Acest lucru se aplica si acelor industrii care sunt responsabile pentru un consum ridicat de energie fosila, cum ar fi industriile auto si aviatice.
- **Incalcarile dreptului muncii si ale drepturilor omului, coruptia sau daunele grave asupra mediului** pot afecta reputatia unei companii in randul clientilor si a publicului. Acest lucru poate avea un impact negativ asupra vanzarilor sau poate declansa despagubiri si penalitati.

Pentru Emitentii suverani, se pot aplica si urmatoarele riscuri:

- **Cheltuielile de aparare si de razboi ridicate** reprezinta o povara pentru buget si concureaza cu investitii guvernamentale mai productive, de ex. educatie si inovare. Acest lucru creste, in mod direct si indirect, riscul de neplata a obligatiunilor de stat.
- **Incalcarea drepturilor omului de catre stat, pedeapsa cu moartea, standardele inadecvate ale democratiei si drepturilor civile si coruptia** sunt indicii ale unor riscuri sociale ridicate care diminueaza dezvoltarea economica a tarilor in cauza si, in cazuri extreme, duc la un „stat esuat”. Acest lucru poate creste, de asemenea, riscul de neonorare a platii obligatiunilor de stat.

3. CRITERII DE REFERINTA

Investitiile care stau la baza acestui produs financiar nu tin seama de criteriile UE pentru activitati economice durabile din punctul de vedere al mediului.